

Le guide du distributeur indépendant

Vous trouverez dans ce guide l'ensemble des techniques de marketing déjà éprouvées, techniques permettant de créer une affaire dans le cadre des systèmes établissant des réseaux de vente directe.

1) Statut juridique, informations légales

Si vous souhaitez démarrer cette affaire, vous avez le statut pour commencer de VDI, vendeur à domicile indépendant (loi de janvier 1993). Au delà d'une rémunération brute annuelle supérieure à 50 % du plafond annuel de la sécurité sociale, et après trois ans d'activité l'inscription au RCS ou RSAC (Registre du Commerce et des Sociétés ou Registre Spécial des Agents Commerciaux) est obligatoire. Le plafond de la sécurité sociale pour 2016 est 38 616 euros. Donc au delà de 19 308 euros brut de bénéfices, et après trois ans d'activité vous êtes tenu de vous inscrire au RCS ou RSAC.

Dans tous les cas vous devez faire une déclaration de début d'activité au Centre de Formalité des Entreprises (CFE), dans les quinze jours à compter de la première vente.

Dans le cadre d'un statut de VDI hors du RCS ou RSAC vos revenus sont imposables au titre du :

- bénéfice industriel et commercial pour les recettes d'achat-vente
- revenus imposables au bénéfice non commercial (BNC) s'il s'agit de commissions.

2) L'inscription au réseau

Pour vous inscrire au réseau il vous suffit d'être parrainé sur le site <http://www.hold-business.fr> par une personne inscrite sur le site, simplement en mentionnant son e-mail lors de l'inscription. Vous pouvez créer aussi un compte ne dépendant pas du statut de vendeur indépendant mais d'un autre statut légal que vous pouvez choisir comme commerçant traditionnel, brocanteur, SARL, EURL, EURL, SA, SAS etc. Dans ce cas mentionnez admin@admin.fr lors de l'inscription, au lieu de l'e-mail de parrainage.

3) Le recrutement d'autres distributeurs

a) Une fois inscrit(e) vous pouvez parrainer autant de personnes que vous voulez quel que soit le type de compte que vous avez créé et toucherez des commissions et royalties sur leur réseau (voir l'accueil pour le détail des rémunérations) si le compte considéré dépend du statut VDI. De ce fait quelqu'un peut devenir VDI à partir d'un compte dépendant d'un autre statut juridique ou d'un compte dépendant du même statut.

b) Annonce pour parrainer

Vous pouvez utiliser l'annonce suivante dans la presse ou par Internet pour parrainer :
« Travaillez de chez vous. Revenus supplémentaires à temps choisi. »

c) Sondage pour parrainer

- Seriez-vous intéressé(e) d'obtenir des revenus supplémentaires par une activité basée du domicile à temps choisi ?
- Si oui. Combien d'heures voudriez-vous y consacrer par semaine ? 5 H - 10 H –

15 H – 20 H – 25 H – 30 H – 35 H

– Quel revenu mensuel souhaiteriez-vous obtenir pour ce temps de travail ? 300 euros – 600 euros – 900 euros – 1200 euros – 1500 euros – 1800 euros- plus de 1800 euros

Merci de me laisser des coordonnées où je peux vous joindre afin de convenir d'une réunion d'explication sur cette opportunité. Tél.

d) Vous pouvez aussi utiliser des tracts à imprimer pour parrainer, sur du papier couleur, le noir et blanc étant réservé à l'administration. Une bonne technique consiste à mettre le tract sur les voitures sous le joint de la vitre du conducteur, partie imprimée côté intérieur ou de distribuer les tracts à la main.

4) L'organisation de réunions

a) Annonce pour vendre des produits

Vous pouvez utiliser l'annonce suivante dans la presse ou par Internet pour organiser des réunions : « Nouveaux livres, CD, partitions de musique, logiciel disponibles en réunion ». Vous pouvez évidemment choisir d'autres produits que vous avez en stock pour vos annonces.

b) Sondage pour organiser des réunions

- Seriez-vous intéressé (e) pour découvrir des nouveaux livres en réunion ?
- Seriez-vous intéressé (e) pour découvrir de nouveaux CD en réunion ?
- Seriez-vous intéressé (e) pour découvrir de nouvelles partitions de musique en réunion (pour guitare, piano, piano et voix etc.) ?
- Seriez-vous intéressé (e) pour découvrir tel ou tel logiciel informatique au format numérique ou au format marchand ?
- Si, au moins un oui : « Dans ce cas, merci de me laisser vos coordonnées afin que je puisse vous inviter à une réunion pour que vous puissiez découvrir ces nouveaux produits. »
Adresse, Téléphone.

c) Vous pouvez aussi créer des tracts à imprimer dans ce guide pour organiser des réunions, sur du papier couleur, le noir et blanc étant réservé à l'administration.